

Platforma (B2B) Sprzedażowa

“PLATFORMA B2B (ang. business to business) to system dla handlu pomiędzy firmami i instytucjami wykorzystujący środki elektroniczne do zawierania transakcji.”

PO CO FIRMIE PLATFORMA SPRZEDAŻOWA?

Ponieważ handel w Internecie eliminuje bariery: czasu pracy personelu, zasięgu geograficznego a automatyzacja procesu zakupu oraz bezpośrednia obsługa klienta biznesowego wpływa na **ograniczenie kosztów** obsługi, a także jego satysfakcję.

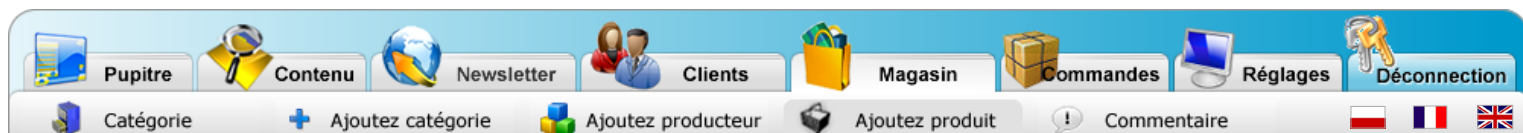
CZYM JEST PLATFORMA B2B?

To **platforma sprzedażowa**, która umożliwia prezentację aktualnej oferty towarów oraz przyjmowanie zamówień od stałych odbiorców biznesowych za pomocą Internetu.

FUNKCJONALNOŚĆ

Funkcjonalność platformy można powiększać dzięki dodatkowym modułom. Specjalnie dla Państwa stworzymy nowe moduły w pełni dopasowane do konkretnych potrzeb prezentacji danej oferty firmy. Przejrzyste katalogi i wyszukiwarki ofert czy rozbudowane systemy składania zamówień to jedne z licznych zalet Platformy Sprzedażowej B2B z Sensem.

ZARZĄDZANIE PLATFORMĄ B2B



Panel administratora, PLATFORMY B2B łączy w sobie **przejrzystość menu** opartego na ikonach z funkcjonalnością systemów “okienkowych”.

Taki układ zapewnia wygodną i **intuicyjną pracę** z oprogramowaniem.

Obsługa panelu nie wymaga instalacji dodatkowego oprogramowania, a całość prac może być wykonywana poprzez przeglądarkę internetową.

Panel został stworzony z myślą o jak najszybszym i **najłatwiejszym zarządzaniu** relacjami pomiędzy partnerami handlowymi.

Z poziomu panelu administracyjnego można **samodzielnie edytować ofertę**: dodawać lub usuwać kategorie, produkty czy usługi, przypisywać im ceny, opisy, zdjęcia oraz wiele dodatkowych opcji.

Korzyści

- profesjonalny **projekt graficzny**,
- dowolna ilość kategorii i podkategorii,
- **dowolna ilość** towarów (usług),
- łatwe **zarządzanie treścią** serwisu,
- zarządzanie zarejestrowanymi partnerami handl.,
- dowolna ilość stawek podatku VAT,
- definiowanie sposobów dostawy i form płatności,
- zapisywanie **zamówień** w bazie danych i wysyłanie na e-mail,
- rozbudowane **statystyki** odwiedzin,
- wyszukiwanie proste i zaawansowane,
- **brak barier językowych**, dzięki zastosowaniu multijęzyczności przedstawionej oferty, np. zamawiająca towar firma z Niemiec widzi pełną ofertę polskiej firmy po Niemiecku i ją w swoim ojczystym języku zamawia, podczas gdy firma z Polski otrzymuje zwiadomienie o zamówieniu w języku polskim,
- **płatności** internetowe (po prawej).

Realizując projekty w zakresie handlu elektronicznego bazujemy na autorskich rozwiązaniach, dlatego oferując Państwu PLATFORMĘ B2B gwarantujemy **szybkie dostosowanie** do indywidualnych potrzeb.

PLATFORMA B2B została zaprojektowana jako wygodne narzędzie do prowadzenia handlu internetowego pomiędzy firmami. Uruchomienie oferowanej PLATFORMY B2B jest bardzo skuteczną metodą wymiany handlowej, która nie wymaga dużego nakładu inwestycji.

Posiadanie PLATFORMY B2B pozwala na wygodną obsługę rozbudowanej oferty oraz jej przedstawianie jak i sprzedaż pomiędzy firmami B2B (ang. *Business to Business*).

PLATFORMA B2B

■ DLACZEGO PLATFORMA B2B?

Zadaniem PLATFORMY B2B jest usprawnienie i ograniczenie kosztów tych wszystkich etapów zawierania transakcji, jakie zachodzą w przypadku tradycyjnego modelu działalności gospodarczej. Elektroniczne giełdy łączą kupujących, sprzedających i usługodawców w wirtualne społeczności, poszerzając rynek poprzez eliminację barier geograficznych. Efektywny system informatyczny jak PLATFORMA B2B z Sensem zapewnia płynność rynku oraz sprawną organizację. Wybranie PLATFORMY B2B ogranicza koszty nawiązywania kontaktów, często zastępuje firmie ogłoszenia prasowe, rozmowy telefoniczne czy bezpośrednie spotkania.

■ SYSTEMY PŁATNOŚCI INTERNETOWYCH



PayPal

Przelewy24

płatności
TWOJE PŁATNOŚCI W E-BIZNESIE

POLCARD

AllPay